

Paříž, 29. dubna 2004

Tisková zpráva

Silné organický nárůst výnosů k datu 31. března 2004: + 6,2 % na 10,3 miliard EUR

V prvním čtvrtletí organický růst stoupl o 6,2 % na 10,3 miliard EUR k datu 31. března 2004 ve srovnání s 10,1 miliardami EUR k datu 31. března 2003.

Výnosy se stále zvyšují o 1,7 %, a to navzdory významnému dopadu vyřazování aktiv a negativní fluktuaci směnného kurzu.

- Změny ve struktuře Skupiny (- 156 mil. EUR) byly způsobeny převážně prodejem Northumbrian v roce 2004 (- 192 mil. EUR) a Cespa (- 142 mil. EUR) plus zrušením smlouvy s Puerto Ricem. (- 114 mil. EUR) - tyto byly částečně kompenzovány následky deregulace Belgie, která se váže hlavně na zřízení Electrabel Customer Solutions (+ 428 mil. EUR)
- Fluktuace směnného kurzu (- 187 mil. EUR), která se váže hlavně na americký dolar (- 126 mil. EUR)
- Pohyb cen zemního plynu (- 57 mil. EUR)

Organický růst výnosů dosáhl + 6,2 %

Organický růst výnosů stoupal hlavně díky vodohospodářským činnostem v Evropě, které odpovídají 55 mil. EUR (+ 6,2 %) a Electricity Gas International (+ 40,9 %, tzn. + 385 mil. EUR) jako výsledek rozběhu čtyř nových elektráren (+ 153 mil. EUR) v roce 2003 a na začátku roku 2004, zvýšení prodeje LNG ve Spojených státech (+ 77 mil. EUR) a přímým marketingovým úspěchům TESI ve Spojených státech (+ 68 mil. EUR).

Gérard Mestrallet, předseda a CEO Suez uvedl “ aktivity Skupiny v prvním pololetí roku 2004 a hlavně v oblasti organického růstu odrážejí dobrou udržitelnost našich obchodních oblastí Energy a Environment a jsou zcela v souladu se záměry průměrného organického růstu výnosů v letech 2004-2006 na úrovni 4 % - 7 %.

PODÍLY OBCHODNÍCH ČINNOSTÍ NA VÝNOSECH

| V mil. EUR | 31. března 2004 | 31. března 2004 pro forma (1) | 31. března 2003 | Hrubá změna (2) | Organický růst (3) |
|------------------------------------|-----------------|----------------------------------|-----------------|--------------------|-----------------------|
| Energetika | 7 518,1 | 6794,1 | 6 794,1 | + 10,7 % | + 8,0 % |
| Životní prostředí | 2 738,9 | 3152,3 | 3 772,2 | - 13,1 % | + 2,4 % |
| Ostatní obchodní oblasti (4) | 55,2 | 190,2 | 190,2 | - 71,0 % | n/a |
| Skupina celkem | 10 312,2 | 10136,6 | 10756,5 | + 1,7 % | + 6,2 % |

- (1) přenastaveno s cílem vyloučení výnosů Nalco. Nalco byla prodána během 4. čtvrtletí roku 2003 a je zúčtována metodou ekvivalence v konsolidovaných finančních výkazech za rok 2003. Společnost byla ještě plně konsolidována při vykazování výnosů za 1. čtvrtletí roku 2003
- (2) vypočteno na základě pro forma výnosů za březen 2003
- (3) srov. tabulku s porovnatelnými údaji na straně 5
- (4) významné snížení podílů výnosů z ostatních obchodních činností je vysvětleno hlavně prodejem podílů M6 na začátku roku 2004 (M6 přispívala k prvnímu pololetí 2003 částkou 108 milionů EUR).

VÝNOSOVÉ TRENDY PODLE OBCHODNÍ ČINNOSTI

o ENERGETIKA

Výnosy energetiky narostly o 10,7 % se zvýšením organického růstu o 8,0 %. Pozitivní dopad změn ve struktuře Společnosti (+ 410 mil. EUR) byly částečně vyrovnány snížením cen zemního plynu (- 57 mil. EUR) a negativním dopadem fluktuací směnného kurzu (- 152 mil. EUR).

| (v mil. EUR) | 31. březen 2004 | 31. březen 2003 | Hrubá změna | Organický růst |
|--------------------------------------|-----------------|-----------------|---------------|----------------|
| Electricity & Gas Europe | 3778,0 | 3389,5 | 11,5 % | 0,6 % |
| Electricity & Gas International | 1325,2 | 1088,1 | 21,8 % | 40,9 % |
| Energy and Industrial Services | 2414,9 | 2316,5 | 4,2 % | 5,2 % |
| | 7518,1 | 6794,1 | 10,7 % | 8,0 % |

Výnosy z Electricity Gas Europe (EGE) se zvýšily o 11,5 % ke konci března 2004. Ve srovnání se výnosy zvýšily o 21 mil. EUR, což odpovídá organickému růstu o **0,6 %**.

- Elektrická energie

- o Zvýšení tržeb během prvního čtvrtletí roku 2004 je způsobeno hlavně prodejem el. energie uskutečňovaném v rámci optimalizace jak generačních jednotek, tak i smluvního portfolia Electrabel v Evropě. Tržby z el. energie dosáhly 285 mil. EUR k datu 31. března 2004, vs. 169 mil. EUR k datu 31. března 2003.

- V Belgii se výnosy a tržby zvedl navzdory úplnému otevření trhu s el. energií ve Flandrech
- V Belgii byly tržby z prodeje el. energie mírně nižší, což bylo způsobeno zrušením nízkoziskových smluv v Nizozemí, převodem prodeje holandským distributorům na velkoprodej a plánovaným uzavřením elektrárny v Itálii kvůli změně zařízení, a to i přes zvýšení tržeb v Německu a Francii.

- **Zemní plyn**

- Tržby v rámci optimalizace smluvního portfolia (+ 169 mil. EUR v roce 2004) se v roce 2003 a 2004 mírně zvýšily
- Prodeje Electrabel a Distrigaz distributorům v Belgii se snížily po deregulaci ve Flandrech po 1. červenci 2003 a ve Valonsku (částečná deregulace k 1. lednu 2004)
- Prodeje mimo Belgii byly nízké kvůli velmi velkému jednorázovému prodeji LNG ve Španělsku během prvního pololetí roku 2003.

Electricity Gas International vzrostl o + 40,9 % (nebo + 385 mil. EUR), a to na základě srovnatelného strukturálního směnného kurzu a ceny zemního plynu.

Tento růst pochází zejména z:

- Severní Amerika (+ 262 mil. EUR):
 - zvýšení tržeb Tractebel LNG North America (+ 77 mil. EUR), nebo zvýšení objemu o 35 %, a to hlavně díky novým smlouvám o dodávkách, zdvojnásobení kapacity terminálu Everett a zvýšení přepravní kapacity
 - dvě nové elektrárny, které byly spuštěny v roce 2003 (+ 97 mil. EUR): Monterrey, Mexico v dubnu 2003 (245 MW) a Chehalis, Washington State v říjnu 2003 (520 MW)
 - obchodní úspěch přímého prodeje energie průmyslovým a servisním klientům Tractebel Energy Services Inc. (TESI + 68 mil. EUR)
- Asie (+ 71 mil. EUR), 56 milion EUR jako výsledek rozběhu elektrárny Bowin (740 MW) v Thajsku na konci ledna 2003 a elektrárny Baymina (770 MW) v Turecku v únoru 2004
- Latinská Amerika (+ 62 mil. EUR), kde tržby narostly hlavně po výměně původních smluvních objemů v Brazílii za nové dvoustranné smlouvy s distributory a průmyslovými zákazníky. Tento přechod byl doprovázen jak vyššími objemy, tak i nárůstem cen.

Výnosy z **Energy and Industrial Services** zaznamenaly organický růst o 5,2 % nebo 117 mil. EUR, což je způsobeno:

- obchodní činnosti Fabricomu (+ 62 mil. EUR), výsledek mírného nárůstu činností ve Francii a Belgii. Tyto činnosti zůstávají slabé v Nizozemí, a to hlavně v průmyslových projektech a projektech infrastruktury.

- Obchodní činnosti Elyo (+ 28 mil. EUR), silný růst na začátku roku 2003, a to díky mimořádně příznivým klimatickým podmínkám
- Obchodní činnost Engineering (+ 27 mil. EUR), hlavně díky rozšíření činností spojených s plynárenstvím.

- **Životní prostředí**

| V mil. EUR | 31. března 2004 | 31. března 2003 pro forma | 31. března 2003, vykázáno | Hrubá změna (1) | Organický růst |
|----------------------------|-----------------|---------------------------|---------------------------|-----------------|----------------|
| SELS Water Europe (2) | 970,0 | 1047,7 | 1047,7 | - 7,4 % | + 6,2 % |
| SELS Waste Services Europe | 1083,1 | 1261,8 | 1261,8 | - 14,2 % | - 0,8 % |
| Degrémont | 181,4 | 191,1 | 191,1 | - 5,1 % | - 1,9 % |
| Ostatní/mezinárodní | 504,4 | 627,4 | 627,4 | - 19,6 % | + 4,2 % |
| SEIS | | 24,3 | 644,2 | | |
| | 2738,9 | 3152,3 | 3772,2 | - 13,1 % | 2,4 % |

(1) vypočteno na základě pro forma výnosů za březen 2003

(2) včetně výnosů Ondeo Industrial Solutions SEIS v 2003, 24,3 mil. EUR

SUEZ Environnement generovalo výnosy 2,7 miliard EUR (pokles z 3,2 miliard EUR za první čtvrtletí 2003) jako výsledek změny ve struktuře Skupiny (- 441 mil. EUR, což je způsobeno hlavně prodejem Northumbrian a Cespa i zrušením smluv v Puerto Ricu) a fluktuacemi směnného kurzu (- 35 mil. EUR). Organický růst byl na úrovni + 2,4 % nebo + 62 mil. EUR a váže se hlavně na Water Europe (nárůst o + 6,2 %, nebo + 55 mil. EUR) hlavně ve Francii, což je výsledkem trvajících marketingového úsilí v oblastech odkanalizování, oblastech poskytování služeb a vývoji cen, stejně jako ve Španělsku. Od 1. čtvrtletí 2004 se Ondeo Industrial Solutions se podílí na segmentu Water Europe.

Služby spojené s odkanalizování poskytované v Evropě navíc zaznamenaly nárůst výnosů z činností ve Francii, vlivy nepříznivé ekonomické situace hlavně ve Německu a v zemích Beneluxu a vypovězení nedostatečné ziskových smluv.

ROZPIS VÝNOSŮ PODLE GEOGRAFICKÉ OBLASTI

Objem výnosů, tzn. 89 % je vytvářeno v Evropě a v Severní Americe, včetně 80 % jen na evropském kontinentu.

rozpis výnosů podle geografických oblastí:

| v mil. EUR | 31. března 2004 | % podílu | 31. března 2003 pro forma | % podílu | Změna 2004/2003 |
|--|--------------------|---------------|------------------------------------|----------------|--------------------|
| Francie* | 2417,0 | 23,4 % | 2432,4 | 24,0 % | - 0,6 % |
| Belgie | 3473,4 | 33,7 % | 2988,6 | 29,5 % | 16,2 % |
| Mezisoučet Belgie, Francie | 5890,4 | 57,1 % | 5421,0 | 53,5 % | 8,7 % |
| Ostatní EU | 2047,6 | 19,9 % | 2450,3 | 24,2 % | - 16,4 % |
| Ostatní evropské země | 342,4 | 3,3 % | 335,7 | 3,3 % | 2,1 % |
| Mezisoučet Evropa | 8280,4 | 80,3 % | 8207,0 | 81,0 % | 0,9 % |
| Severní Amerika | 933,8 | 9,1 % | 918,4 | 9,1 % | 1,7 % |
| Mezisoučet Evropa a Severní Amerika | 9214,2 | 89,4 % | 9125,4 | 90,0 % | 1,0 % |
| Jižní Amerika | 452,8 | 4,4 % | 382,0 | 3,8 % | 18,5 % |
| Asie a Oceánie | 505,1 | 4,9 % | 505,5 | 5,0 % | - 0,1 % |
| Afrika | 140,1 | 1,4 % | 123,7 | 1,2 % | 13,2 % |
| Celkem | 10312,2 | 100 % | 10136,6 | 100,0 % | 1,7 % |

* Změna výnosů ve Francii je + 4 % bez změny struktury společnosti vzhledem k prodeji M6

Francie a Belgie zaznamenaly udržitelný růst, a to obzvláště díky úsilí o deregulaci (ECS) v Belgii a navzdory dopadu prodeje M6 ve Francii (který odpovídá částce 108 milionů EUR za první čtvrtletí 2003). Podíl ostatních zemí EU se snížil prodejem Northumbrian a Cespa. V Severní Americe bylo zrušení smlouvy v Puerto Ricu a dopad nepříznivého směnného kurzu kompenzovány růstem Tractebel North America.

POROVNATELNÝ ORGANICKÝ RŮST VÝNOSŮ

Porovnatelný organický růst výnosů

| V mil. EUR | Březen 2004 | 31. březen 2003 | Organický růst |
|--------------------------------|---------------|-----------------|----------------|
| Vykazované výnosy | 10312,2 | 10,756,5 | |
| Výnosy Nalco(1) | | - 619,9 | |
| Pro forma výnosy | 10312,2 | 10136,6 | |
| Změna struktury Skupiny (2) | - 508,2 | - 549,9 | |
| Zrušení smlouvy s Puerto Ricem | | - 113,9 | |
| Pohyby směnného kurzu | | - 186,5 | |
| Ceny zemního plynu | | - 57,3 | |
| Porovnatelné hodnoty | 9804,0 | 9 290,0 | + 6,2 % |

(1) přenastaveno s cílem vyloučení výnosů Nalco. Nalco byla prodána během 4. čtvrtletí roku 2003 a je zúčtována metodou ekvivalence v konsolidovaných finančních výkazech za rok 2003. Společnost byla ještě plně konsolidována při vykazování výnosů za 1. čtvrtletí roku 2003

(2) výnosy společností poprvé konsolidovaných v roce 2004 a výnosy společností stažených z konsolidace v roce 2003

ROZPIS ČTVRTLETNÍCH VÝNOSŮ

| V mil. EUR | 1. čtvrt. | 2. čtvrt. | 3. čtvrt. | 4. čtvrt. | úhrn |
|--------------------------------|----------------|-----------|-----------|-----------|---------|
| 2003 včetně Nalco | 10 756,5 | 9927,5 | 9854,6 | n/a | n/a |
| 2003, pro forma, bez Nalco (1) | 10136,6 | 9316,3 | 9221,2 | 10947,7 | 39621,8 |
| 2004 | 10312,2 | | | | |
| Hrubá změna v % | + 1,7 % | | | | |

(1) přenastaveno s cílem vyloučení výnosů Nalco. Nalco byla prodána během 4. čtvrtletí roku 2003 a je zúčtována metodou ekvivalence v konsolidovaných finančních výkazech za rok 2003. Společnost byla ještě plně konsolidována při vykazování výnosů za 1. čtvrtletí roku 2003