

Paříž, 29. července 2004

Tisková zpráva

Udržitelný růst během prvního pololetí 2004

Výnosy:	19,9 miliard EUR
Organický růst:	+ 5,2 %

Během prvním pololetí 2004 SUEZ dosáhla organického růstu výnosů + 5,2 %¹ a k datu 30. června tedy dosáhla výnosů na úrovni 19,9 miliard EUR (vs. 19,5 miliardy USD k 30. červnu 2003).²

Organický růst byl způsoben zejména:

- Electricity & Gas International (+ 37,7 % nebo + 712 mil. EUR) díky pokračujícímu rozšiřování činností LNG ve Spojených státech (+ 143 mil. EUR), úspěchu Tractebel Energy Services Inc (TESI) v souvislosti s přímými prodeji průmyslovým a obchodním klientům ve Spojených státech (+ 153 mil. EUR) a rozběhu čtyř nových elektráren v roce 2003 a na začátku roku 2004 (+ 309 mil. EUR),
- Zvýšení tržeb z prodeje el. energie v Evropě (+ 5,6 %, + 180 mil. EUR) hlavně z velkoobchodních transakcí,
- Vodohospodářské činnosti v Evropě (+ 4,8 %, + 88 mil. EUR), obzvláště ve Francii a Španělsku a u průmyslových zákazníků,
- Ostatní činnosti ve Skupině zaznamenaly celkově stabilní výnosy odrážející jejich pevná postavení.

Navýšení organického růstu za první pololetí roku 2004 sleduje významný růst výnosů, kterého bylo dosaženo v prvním pololetí roku 2003, a to hlavně u Electricity & Gas Europe (EGE), Electricity & Gas International (EGI) a vodárenských činností v Evropě.

Při uvážení dopadů prodejů, fluktuací směnného kurzu a poklesu cen zemního plynu byl růst výnosů **2,4 %**. Po prodeji společností z oblasti sektoru komunikací jsou nyní výnosy tvořeny zcela obchodními oblastmi Skupiny v odvětví energetiky a životního prostředí. Skupina generovala 89 % veškerých výnosů v Evropě a v Severní Americe, v samotné Evropě je to 80%.

¹ Viz hodnoty na str. 5

² přenastaveno tak, aby nebyly vykazovány výnosy Nalco. Nalco byla prodána během 4. čtvrtletí roku 2004 a byla zúčtována metodou ekvivalence v konsolidovaných výkazech roku 2003. Tato společnost byla stále plně konsolidovaná v prvním pololetí roku 2003, kdy byly výnosy na úrovni 1 231,1 mil. EUR.

Celkový růst výnosů (+ 467,9 mil. EUR) se rozděluje následuje:

- Organický růst (+ 944 milionů EUR)
- Změna struktury Skupiny (- 120 mil. EUR), včetně prodeje společností v sektoru komunikací (- 377 mil. EUR) a Cespa (- 294 mil. EUR) a ukončení smlouvy s Puerto Ricem (- 226 mil. EUR). Toto bylo částečně kompenzováno deregulací v Belgii, která je spojena hlavně se zřízením Electrabel Customer Solutions (+ 701 mil. EUR).
- Fluktuace směnného kurzu (- 250 mil. EUR), hlavně kvůli americkému dolaru (- 177 mil. EUR)
- Dopad poklesu cen zemního plynu (- 106 mil. USD)

PODÍLY OBCHODNÍCH ČINNOSTÍ NA VÝNOSECH

V mil. EUR	30. června 2004	30. června 2003 pro forma (1)	30. června 2003 vykázáno	Hrubá změna (2)	Organický růst (3)
Energetika	14 337,0	13092,2	13092,2	+ 9,5 %	+ 6,8 %
Životní prostředí	5583,8	5983,2	7214,3	- 6,7 %	+ 1,4 %
Ostatní)	-	377,5	377,5	-	-
Skupina celkem	19 920,8	19452,9	20684,0	+ 2,4 %	+ 5,2 %

(1) Viz poznámka na konci strany 1

(2) vypočteno na základě pro forma výnosů za červen 2003

(3) srov. tabulku s porovnatelnými údaji na straně 5

(4) společnosti v sektoru komunikací byly prodány na začátku roku 2004 a byly z konsolidace vyloučeny k 1. lednu 2004

VÝNOSOVÉ TRENDY PODLE OBCHODNÍ ČINNOSTI

o ENERGETIKA

Výnosy z energetiky narostly o 9,5 % se zvýšením organického růstu o 6,8 %. Snížení cen zemního plynu (- 106 mil. EUR) a negativní dopad fluktuací směnného kurzu (- 208 mil. EUR) byly z velké části kompenzovány pozitivním dopadem změn ve struktuře Společnosti (+ 690 mil. EUR).

(v mil. EUR)	30. června 2004	30. června 2003	Hrubá změna	Organický růst
Electricity & Gas Europe	6983,2	6279,1	11,2 %	1,9 %
Electricity & Gas International	2602,2	2111,2	23,3 %	37,7 %
Energy and Industrial Services	4751,6	4701,9	1,1 %	0,8 %
	14337,0	13092,2	9,5 %	6,8 %

Výnosy z Electricity Gas Europe (EGE) se zvýšily o 11,2 % ke konci června 2004. Ve srovnání se výnosy zvýšily o 119 mil. EUR, což odpovídá organickému růstu o + **1,9** %.

- **Elektrická energie**

- Tržby z prodeje el. energie se zvýšily o 5,6 % (z něhož je 4,7 % v objemech) na 180 mil. EUR
- Výnosy z velkoprodeje realizované v rámci optimalizace obou generačních zařízení a smluvního portfolia Electrabel na evropské úrovni dosáhly k datu 30. června 2004 částky 550 mil. EUR v porovnání s 317 mil. EUR k 30. červnu 2003.
- V Belgii byly výnosy a tržby udržovány na vysoké úrovni, a to navzdory tomu, že ve Flandrech vstoupila k 1. červenci 2003 v platnost deregulace trhu s el. energií.
- Mimo Belgie stouply tržby z prodeje el. energie i v Německu a ve Francii. Celkově ale došlo k mírnému poklesu a prodeje holandským distributorům byly zaúčtovány pod výnosy z „velkoprodeje“ (viz výše).

- **Zemní plyn**

- Tržby generované v rámci optimalizace smluvního portfolia se v roce 2004 mírně zvýšily na úroveň 490 mil. EUR
- Prodeje zemního plynu Electrabel a Distrigaz distributorům v Belgii se mírně zvýšily , a to i po deregulaci, která byla provedena ve Flandrech (k 1. červenci 2003) a ve Valonsku (částečná deregulace k 1. lednu 2004)

Výnosy Electricity Gas International vzrostly o + 37,7 % (nebo + 712 mil. EUR), a to na základě srovnatelného strukturálního směnného kurzu a na základě ceny zemního plynu.

Tento růst pochází zejména z:

- *Severní Amerika* (+ 424 mil. EUR):
 - zvýšení tržeb Tractebel LNG North America (+ 143 mil. EUR), nebo zvýšení objemu o 33 %, zvýšení kapacity odpařování terminálu Everett, nové smlouvy o dodávkách, které vstoupily v platnost v dubnu 2003 a tržby generované přes terminál Cove Point.
 - rozběh dvou nových elektráren (+ 166 mil. EUR): Monterrey, Mexico v dubnu 2003 (245 MW) a Chehalis v říjnu 2003 (520 MW) ve státě Washington
 - obchodní úspěch přímého prodeje energie průmyslovým a obchodním klientům společností TESI (+ 154 mil. EUR).
- *Asie* (+ 177 mil. EUR), postupný rozběh elektrárny Bowin (740 MW) v Thajsku na konci ledna 2003 a elektrárny Baymina (770 MW) v Turecku v únoru 2004
- *Latinská Amerika* (+ 145 mil. EUR), hlavně Brazílie, kde tržby narostly o 103 mil. EUR hlavně díky postupné výměně původních smluvních objemů za nové dvoustranné smlouvy s distributory a průmyslovými zákazníky. Chile a Peru zaznamenaly nárůst (+ 39 mil. EUR) jak v objemech, tak i cenách.

Zvýšení činností **Energy and Industrial Services dosáhlo + 39 mil. EUR (+ 0,8 %):**

- obchodní činnosti Elyo zaznamenaly růst o 3,8 %, což je hlavně výsledkem obchodního rozvoje ve Francii a v Beneluxu, a to navzdory klimatickým podmínkám, které byly méně příznivé než v roce 2003.
- Ineo a Endel (Groupe Fabricom) zvýšily činnosti o + 7,4 % a 3,8 % stejně jako činnosti HVAC. Podíl Groupe Fabricom byl obecně stabilní, při zohlednění trvale oslabeného provozního prostředí v Nizozemí a dokončení důležitých zakázek ve Spojeném království a v Norsku.
- Obchodní činnost Engineering byly v roce 2004 poznamenány dokončením zakázek na kogenerační jednotky ve Francii, které v roce 2003 zahájil Tractebel Engineering International (T.E.I).

- **Životní prostředí**

V mil. EUR	30. června 2004	30. června 2003 forma	30. června pro 2003, vykázáno	Hrubá změna (1)	Organický růst
<i>SELS Water Europe (2)</i>	2002,4	1775,8	1775,8	- 12,8 %	+ 4,8 %
<i>SELS Waste Services Europe</i>	2193,4	2554,4	2554,4	- 14,1 %	- 1,2 %
<i>Degrémont</i>	368,6	388,5	388,5	- 5,1 %	- 7,0 %
<i>Ostatní/mezinárodní</i>	1019,4	1202,2	1202,2	- 15,2 %	+ 4,4 %
SEIS	-	62,3	1293,4		
	5583,8	5983,2	7214,3	- 6,7 %	1,4 %

(1) Viz poznámka na konci strany 1

(2) včetně výnosů Ondeo Industrial Solutions SEIS v 2003, 62,3 mil. EUR

SUEZ Environnement generovala výnosy ve výši 5,6 miliard EUR (ve srovnání s 6,0 mld. EUR během prvního pololetí roku 2003) jako výsledek změny ve struktuře Skupiny (- 433 mil. EUR, což je způsobeno hlavně prodejem Cespa a zrušením smluv v Puerto Ricu) a fluktuacemi směnného kurzu (- 42 mil. EUR).

Organický růst byl na úrovni + 1,4 % nebo + 76 mil. EUR, což způsobuje:

- rozvoj činností Water Europe (+ 4,8 %, nebo + 88 mil. EUR), což je podpořeno činností Ondeo Industrial Solutions (průmyslové smlouvy nyní konsolidované do tohoto subjektu), odkanalizování a oblasti služeb poskytovaných ve Francii a Agbarem (Španělsko), a to navzdory méně příznivým klimatickým podmínkám než tomu bylo v roce 2003.
- činnosti v oblasti likvidace odpadů ve Francii se vyvíjejí (+ 20 mil. EUR) díky činnostem zaměřeným na dekontaminaci půd a smlouvám s průmyslovými podniky. Pokles byl zaznamenán v Německu a v Beneluxu následně po vypovězení

neziskových smluv a neoživení těchto trhů hlavně v objemech. Waste Services Europe zaznamenaly mírný organický pokles výnosů (- 1,2 %).

- V mezinárodní oblasti, na americkém kontinentě, v Asii a v Pacifiku, ve střední Evropě, Africe a na Středním východě došlo k pozitivnímu organickému růstu, a to navzdory vypovězení některých smluv.
- Pokles u Degrémontu byl způsoben zejména zastavením BOT v Bogotě a vstoupením do fáze předávek významných zakázek (Fujairah a Valencie). V nedávné době podepsané významné smlouvy (Halifax, Valenton, Moskva, Jordán) povedou k významným výnosům v roce 2005.

ROZPIS VÝNOSŮ PODLE GEOGRAFICKÉ OBLASTI

Největší objem výnosů pochází ze Severní Ameriky a Evropy, které představují 89 % celkových výnosů a samotná Evropa představuje 80 % výnosů. Rozpis podle geografických oblastí byl následující:

Rozpis výnosů podle geografických oblastí:

v mil. EUR	30. června 2004	% podílu	30. června 2003 pro forma	% podílu	Změna 2004/2003
Francie*	4695,0	23,6 %	4735,2	24,3 %	- 0,8 %
Belgie	6182,2	31,0 %	5888,4	30,3 %	5,0 %
Mezisoučet Belgie, Francie	10881,2	54,6 %	10623,6	54,6 %	2,4 %
Ostatní EU	4283,0	21,5 %	4359,5	22,4 %	- 1,8 %
Ostatní evropské země	767,1	3,9 %	704,8	3,6 %	8,8 %
Mezisoučet Evropa	15931,3	80,0 %	15687,9	80,6 %	1,5 %
Severní Amerika	1841,8	9,2 %	1827,7	9,4 %	0,8 %
Mezisoučet Evropa a Severní Amerika	17773,1	89,2 %	17515,6	90,0 %	1,4 %
Jižní Amerika	945,4	4,7 %	783,0	4,0 %	20,7 %
Asie a Oceánie	929,4	4,7 %	883,7	4,5 %	5,2 %
Afrika	273,0	1,4 %	270,8	1,4 %	0,8 %
Celkem	19920,8	100,0 %	19453,1	100,0 %	2,4 %

N.B. Změna výnosů ve Francii byla + 6 % vyjma dopadu sektoru komunikací

Růst byl zachován ve Francii a v Belgii hlavně díky automatickým úpravám způsobeným deregulací v Belgii (ECS) a navzdory dopadu odprodeje sektoru komunikací ve Francii, který měl na výnosech prvního pololetí roku 2003 podíl ve výši 359 mil. EUR. Podíl ostatních zemí EU poklesl následkem odprodeje Cespa. V Severní Americe bylo vypovězení smlouvy v Puerto Ricu a negativní dopad fluktuace směnného kurzu kompenzováno růstem Tractebel North America.

POROVNATELNÝ ORGANICKÝ RŮST VÝNOSŮ

Porovnatelný organický růst výnosů

V mil. EUR	30. června 2004	30. června 2003	Organický růst
Vykazované výnosy	19920,8	20684,0	
Výnosy Nalco(1)		- 1231,1	
Pro forma výnosy	19920,8	19452,9	
Změna struktury Skupiny (2)	- 930,0	- 823,6	
Zrušení smlouvy s Puerto Ricem		- 226,3	
Pohyby směnného kurzu		- 250,1	
Ceny zemního plynu		- 106,0	
Porovnatelné hodnoty	18990,8	18046,9	5,2 %

(1) přenastaveno s cílem vyloučení výnosů Nalco. Nalco byla prodána během 4. čtvrtletí roku 2003 a je zúčtována metodou ekvivalence v konsolidovaných finančních výkazech za rok 2003. Společnost byla ještě plně konsolidována při vykazování výnosů za 1. pololetí roku 2003 s výnosy na úrovni 1231,1 mil. EUR

(2) výnosy společností poprvé konsolidovaných v roce 2004 a výnosy dekonsolidovaných společností za rok 2003

ROZPIS ČTVRTLETNÍCH VÝNOSŮ

V mil. EUR	1. čtvrt.	2. čtvrt.	3. čtvrt.	4. čtvrt.	úhrn
2003 včetně Nalco	10 756,5	9927,5	9854,6	n/a	n/a
2003, pro forma, bez Nalco (1)	10136,6	9316,3	9221,2	10947,7	39621,8
2004	10312,2	9608,6			19920,8
Hrubá změna v %	+ 1,7 %	3,1 %			

(1) přenastaveno s cílem vyloučení výnosů Nalco. Nalco byla prodána během 4. čtvrtletí roku 2003 a je zúčtována metodou ekvivalence v konsolidovaných finančních výkazech za rok 2003. Nalco byla s výnosy ve výši 1231,1 mil. EUR plně konsolidována při vykazování výnosů za 1. pololetí roku 2003