

Paříž, 3. listopadu 2004

Tisková zpráva

Trvalý růst výnosů k 30. září 2004

Výnosy: 29,4 miliard EUR

Organický růst: + 5,4 %

Společnost Suez dosáhla k 30. září 2004 organického růstu výnosů ve výši 5,4 %¹ na úroveň 29,4 miliard (oproti 28,7 miliardám EUR k 30. září 2003)².

Organický růst byl způsoben zejména:

- Electricity & Gas International díky pokračujícímu rozšiřování činností LNG ve Spojených státech (+ 141 mil. EUR), úspěchu Tractebel Energy Services Inc (TESI) v souvislosti s přímými prodeji průmyslovým a obchodním klientům ve Spojených státech (+ 260 mil. EUR) a rozběhu pěti nových elektráren v roce 2003 a 2004 (+ 542 mil. EUR)
- Zvýšení tržeb z prodeje el. energie v Evropě (+ 5,6 %, + 270 mil. EUR) hlavně z velkoobchodních transakcí
- Zvýšení tržeb z prodeje zemního plynu společnosti Distrigaz (+ 11,1 %, + 148 mil. EUR),
- Vodárenské činnosti v Evropě (+ 3,5 %, + 98 mil. EUR), obzvláště ve Francii a ve Španělsku a u průmyslových zákazníků.

Navýšení organického růstu k 30. září 2004 (+ 5,4 %) bylo mrně lepší, než za první pololetí roku 2004 (+ 5,2 %).

Rychlejší organický růst od 30. června do 30. září 2004 byl způsoben hlavně Distrigazem (+ 148 mil. EUR ve srovnání s 37 mil. EUR k 30. červnu 2004) a společností SUEZ Environment (+ 162 mi. EUR ve srovnání s 76 mil. EUR k 30. červnu 2004).

¹ Viz tabulka na straně 5 uvádějící porovnatelné údaje

² přenastaveno s cílem vyloučení výnosů Nalco. Nalco byla prodána během 4. čtvrtletí roku 2003 a je zúčtována metodou ekvivalence v konsolidovaných finančních výkazech za rok 2003. Společnost byla ještě plně konsolidována při vykazování výnosů za 3. čtvrtletí roku 2003, s výnosy ve výši 1864,5 mil. EUR

Při uvážení dopadů prodejů, fluktuací směnného kurzu a poklesu cen zemního plynu **byl celkový růst výnosů na úrovni 2,5 %**.³ Po prodeji společností z oblasti sektoru komunikací jsou nyní výnosy tvořeny zcela obchodními oblastmi Skupiny v odvětví energetiky a životního prostředí. Skupina generovala 89 % veškerých výnosů v Evropě a v Severní Americe, v samotné Evropě je to 79 %.

Celkový růst výnosů (+ 710 mil. EUR) se rozděluje následuje:

- Organický růst (+ 1,438 milionů EUR)
- Změna struktury Skupiny (- 306 mil. EUR), včetně prodeje společností v sektoru komunikací (- 540 mil. EUR) a Cespa (- 439 mil. EUR) a ukončení smlouvy s Puerto Ricem (- 344 mil. EUR). Toto bylo částečně kompenzováno deregulací v Belgii, která je spojena hlavně se zřízením Electrabel Customer Solutions (+ 792 mil. EUR).
- Fluktuace směnného kurzu (- 350 mil. EUR), hlavně kvůli americkému dolaru (- 261 mil. EUR)
- Dopad poklesu cen zemního plynu (- 72 mil. USD)

PODÍLY OBCHODNÍCH ČINNOSTÍ NA VÝNOSECH

V mil. EUR	30. září 2004	30. září 2003 pro forma (1)	30. září 2003 vykázáno	Hrubá změna (2)	Organický růst (3)
Energetika	20901,6	19091,2	19091,2	+ 9,5 %	+ 6,8 %
Životní prostředí, vyjma Nalco	8482,2	9043,3	9043,3	- 6,2 %	+ 2,0 %
Nalco			1864,5		
Ostatní	0,0	539,6	539,6	-	-
Skupina celkem	29383,7	28674,1	30538,6	+ 2,5 %	+ 5,4 %

(1) Viz poznámka na konci strany 1

(2) vypočteno na základě pro forma výnosů za červen 2003

(3) srov. tabulku s porovnatelnými údaji na straně 5

(4) společnosti v sektoru komunikací byly prodány na začátku roku 2004a byly z konsolidace vyloučeny k 1. lednu 2004

VÝNOSOVÉ TRENDY PODLE OBCHODNÍ ČINNOSTI

o ENERGETIKA

Výnosy z energetiky narostly o 9,5 % se zvýšením organického růstu o 6,8 %. Snížení cen zemního plynu (- 72 mil. EUR) a negativní dopad fluktuací směnného kurzu (- 282 mil. EUR) byly z velké části kompenzovány pozitivním dopadem změn ve struktuře Společnosti (+ 889 mil. EUR).

³ velký nárůst cen fosilních paliv během tohoto období má prodejní portfolio odložený dopad

(v mil. EUR)	30. září 2004	30. září 2003	Hrubá změna	Organický růst
Electricity & Gas Europe	9896,8	9046,7	9,4 %	1,6 %
Electricity & Gas International	4036,6	3271,3	23,4 %	36,1 %
Energy and Industrial Services	6968,2	6773,2	2,9 %	1,0 %
	20901,6	19091,2	9,5 %	6,8 %

Výnosy z Electricity Gas Europe (EGE) se zvýšily o 9,4 % ke konci září 2004. Ve srovnání se výnosy zvýšily o 142 mil. EUR, což odpovídá organickému růstu o + 1,6 %.

- Elektrická energie

Organický prodej el. energie se zvýšil o 270 mil. EUR, nebo 5,6 % (z toho je 4,7 % v objemech). Během prvních devíti měsíců roku dosáhl prodej el. energie 106,7 tis. Wh, z toho je 51,6 tis. Wh z Belgie, 32,4 tis. Wh mimo Belgie a 22,7 tis. Wh z velkoobchodního trhu. V roce 2004 představují tržby z regulovaného trhu (belgické meziměstské společnosti) 8,6 % prodaných objemů, ve srovnání s 18,2 % v roce 2003.

- Výnosy z velkoprodeje realizované v rámci optimalizace obou generačních zařízení a smluvního portfolia Electrabel na evropské úrovni dosáhly k datu 30. září 2004 částky 863 mil. EUR v porovnání s 521 mil. EUR k 30. září 2003.
- V Belgii byly výnosy a tržby udržovány na vysoké úrovni, a to navzdory tomu, že ve Flandrech vstoupila k 1. červenci 2003 v platnost deregulace trhu s el. energií.
- Mimo Belgie stouply tržby z prodeje el. energie v Německu a ve Francii. Celkově ale došlo k mírnému poklesu a prodeje holandským distributorům byly zaúčtovány pod výnosy z „velkoprodeje“ (viz výše).

- Zemní plyn

- Organický růst prodeje společnosti Distrigaz dosáhl úrovně 11,1 % (+ 148 mil. EUR) , což je způsobeno hlavně prodeji LNG a dalšími obchodními činnostmi v celkové výši 622 mil. EUR
- Prodeje zemního plynu Electrabel poklesl (- 3,9 % nebo – 38 mil. EUR) na základě deregulace, která byla provedena ve Flandrech (k 1. červenci 2003) a ve Valonsku (částečná deregulace k 1. lednu 2004)
- Růst prodeje Fluxys mimo Skupinu dosáhl + 11 mil. EUR.

Výnosy Electricity Gas International vzrostly o + 36,1 % (nebo + 1,071 mil. EUR), a to na základě srovnatelného strukturálního směnného kurzu a na základě ceny zemního plynu.

Tento růst je vysvětlen novou kapacitou výroby el. energie, která vychází z přímého, průběžného vývoje přepravy a zplynění LNG a dynamiky obchodních činností vedoucím ke zlepšenému využití stávajících kapacit, lepším smlouvám a zvýšenému objemu prodeju průmyslovým a obchodním zákazníkům.

Tento růst pochází zejména z:

- *Severní Amerika:*
 - zvýšení tržeb Tractebel LNG North America (+ 141 mil. EUR), nebo zvýšení objemu o 20 %, zvýšení kapacity odpařování terminálu Everett, nové smlouvy o dodávkách, které vstoupily v platnost v dubnu 2003 a prodeje ostatním terminálům LNG.
 - rozběh tří nových elektráren (+ 338 mil. EUR): Monterrey, Mexico v dubnu 2003 (245 MW), Chehalis v říjnu 2003 (520 MW) ve státě Washington a Wise v Texasu v červenci 2004 (720 MW).
 - obchodní úspěch Tractebel Energy Services Inc. v oblasti přímého prodeje energie průmyslovým a obchodním klientům (+ 260 mil. EUR).

- *Asie*, postupný rozběh elektrárny Bowin (740 MW) v Thajsku na konci ledna 2003 a elektrárny Baymina (770 MW) v Turecku v únoru 2004 (+ 260 mil. EUR).

- *Latinská Amerika* (+ 145 mil. EUR), hlavně Brazílie, kde tržby narostly o 118 mil. EUR hlavně díky postupné výměně “původních smluvních objemů“ za nové dvoustranné smlouvy s distributory a průmyslovými zákazníky a díky prodejem do Argentiny. Chile a Peru zaznamenaly nárůst (+ 64 mil. EUR) jak v objemech, tak i cenách.

Zvýšení činností **Energy and Industrial Services dosáhlo + 67 mil. EUR (+ 1 %):**

- obchodní činnosti Elyo zaznamenaly růst o 4,2 %, což je hlavně výsledkem obchodního rozvoje ve Francii (+ 38 mil. EUR), v Beneluxu (+ 26 mil. EUR) a v Itálii (+ 23 mil. EUR).
- Ineo a Endel (Groupe Fabricom) zvýšily činnosti o + 2,3 % a 5,9 % stejně jako činnosti HVAC. Podíl Groupe Fabricom se mírně zvýšil, a to i navzdory zhoršenému oslabenému provoznímu prostředí v Nizozemí.
- Obchodní činnost Engineering (Tractebel Engineering) byly v roce 2004 poznamenány dokončením zakázek na kogenerační jednotky ve Francii.

- **Životní prostředí**

V mil. EUR	30. září 2004	30. září 2003 pro forma	30. září 2003, vykázáno	Hrubá změna	Organický růst
<i>SELS Water Europe (1)</i>	3039,3	2717,0	2717,0	- 11,9 %	+ 3,5 %
<i>SELS Waste Services Europe</i>	3304,2	3796,8	3796,8	- 13,0 %	- 0,6 %
<i>Degrémont</i>	574,7	579,4	579,4	- 0,8 %	- 0,3 %
<i>Ostatní/mezinárodní</i>	1563,4	1842,3	1842,4	- 15,1 %	+ 5,9 %
SEIS (Nalco)	-	107,8	1972,3		Ns
ENVIRONMENT	8482,2	9043,3	10907,8	- 6,2 %	2,0 %

(1) včetně výnosů Ondeo Industrial Solutions SEIS v roce 2003, 107,8 mil. EUR

SUEZ Environnement generovala výnosy ve výši 8,5 miliard EUR (ve srovnání s 9 mld. EUR během prvního třetího čtvrtletí roku 2003) jako výsledek změny ve struktuře Skupiny (- 653 mil. EUR, což je způsobeno hlavně prodejem Cespa a zrušením smluv v Puerto Ricu) a fluktuacemi směnného kurzu (- 68 mil. EUR).

Organický růst byl na úrovni + 2 % nebo + 162 mil. EUR, což způsobuje:

- rozvoj činností Water Europe (+ 3,5 %, nebo + 98 mil. EUR), což je podpořeno činností Ondeo Industrial Solutions (průmyslové smlouvy nyní konsolidované do tohoto subjektu), Agbar (Španělsko) a odkanalizováním a oblastí služeb poskytovaných ve Francii, a to navzdory méně příznivým klimatickým podmínkám než tomu bylo v roce 2003 a nižšími daněmi vybranými jménem třetích stran.
- činnosti v oblasti likvidace odpadů ve Francii se vyvíjejí (+ 37 mil. EUR k 30. září, ve srovnání s + 19 mil. EUR k 30. června) díky zvýšené likvidaci nebezpečných průmyslových odpadů, dekontaminaci půd a spalování. Pokles byl zaznamenán v Německu a v Beneluxu vzhledem k nepříznivým ekonomickým podmínkám, snížení objemů některých smluv s obcemi a tlaku na snížení cen v DSD v Německu. Celkově byly výnosy Waste Services Europe stabilní (- 0,6 %).
- V mezinárodní oblasti byl zaznamenán kladný organický růst, a to hlavně díky Jižní Americe (+ 10,7 %), a to vzhledem ke zvýšení sazeb získaných následně po rozběhu Farfana, zařízení v Chile, v Asii a v Oceánii (+ 14,2 %) a v oblasti vodárenských služeb v Číně a odkanalizování v Austrálii.
- Mírný pokles u Degrémontu byl způsoben zejména zastavením BOT v Bogotě a vstoupením do fáze převzetí významných zakázek (El Asfar, Fujairah, Valencie a další). Tyto faktory byly vyrovnány dobrou výkonností ve Francii, v Evropě mimo VB a u servisních činností. V nedávné době podepsané významné smlouvy (Halifax, Valenton, Moskva, Jordán) povedou k významným výnosům v roce 2005.

ROZPIS VÝNOSŮ PODLE GEOGRAFICKÉ OBLASTI

Největší objem výnosů pochází ze Severní Ameriky a Evropy, které představují 89 % celkových výnosů a samotná Evropa představuje 79 % výnosů. Rozpis podle geografických oblastí byl následující:

Rozpis výnosů podle geografických oblastí:

v mil. EUR	30. září 2004	% podílu	30. září 2003 pro forma	% podílu	Změna 2004/2003
Francie*	6869,3	23,4 %	6876,4	24,0 %	- 0,1 %
Belgie	8826,2	30,0 %	8195,3	28,6 %	7,7 %
Mezisosučet Belgie, Francie	15695,5	53,4 %	15071,7	52,6 %	4,1 %
Ostatní EU	6320,9	21,5 %	6722,7	23,4 %	- 6,0 %
Ostatní evropské země	1215,8	4,1 %	1041,3	3,6 %	16,8 %
Mezisosučet Evropa	23232,2	79,1 %	22835,7	79,6 %	1,7 %
Severní Amerika	2926,1	10,0 %	2893,2	10,1 %	1,1 %
Mezisosučet Evropa a Severní Amerika	26158,3	89,0 %	25729,0	89,7 %	1,7 %
Jižní Amerika	1457,9	5,0 %	1232,0	4,3 %	18,3 %
Asie a Oceánie	1352,0	4,6 %	1304,2	4,5 %	3,7 %
Afrika	415,5	1,4 %	409,0	1,4 %	1,6 %
Celkem	29383,7	100,0 %	28674,1	100,0 %	2,5 %

N.B. Změna výnosů ve Francii byla + 6 % vyjma dopadu prodeje sektoru komunikací

Růst byl zachován ve Francii a v Belgii. + 7,7 % v Belgii (deregulace v Belgii ECS) a 7 % ve Francii vyjma dopadu odprodeje sektoru komunikací (podíl 530 mil. EUR ve výnosech za 3. čtvrtletí roku 2003 v této geografické oblasti).

Podíl ostatních zemí Evropské unie klesl jaké výsledkem odprodeje Cespa. V Severní Americe bylo vypovězení smlouvy v Puerto Ricu a negativní dopad fluktuace směnného kurzu kompenzováno růstem Tractebel North America.

POROVNATELNÝ ORGANICKÝ RŮST VÝNOSŮ

Porovnatelný organický růst výnosů

V mil. EUR	30. září 2004	30. září 2003	Organický růst
Vykazované výnosy	29383,70	30538,600	
Výnosy Nalco(1)		- 1864,50	
Pro forma výnosy	29383,70	28674,10	
Změna struktury Skupiny (2)	- 101,10	- 1063,40	

Zrušení smlouvy s Puerto Ricem		- 343,7	
Pohyby směnného kurzu		- 350,5	
Ceny zemního plynu		- 71,80	
Porovnatelné hodnoty	28282,60	26844,80	5,4 %

- (1) přenastaveno s cílem vyloučení výnosů Nalco. Nalco byla prodána během 4. čtvrtletí roku 2003 a je zúčtována metodou ekvivalence v konsolidovaných finančních výkazech za rok 2003. Společnost byla ještě plně konsolidována při vykazování výnosů za 3. čtvrtletí roku 2003 s výnosy na úrovni 1864,5 mil. EUR
- (2) výnosy společností poprvé konsolidovaných v roce 2004 a výnosy dekonsolidovaných společností za rok 2003

ROZPIS ČTVRTLETNÍCH VÝNOSŮ

V mil. EUR	1. čtvrt.	2. čtvrt.	3. čtvrt.	4. čtvrt.	úhrn
2003 včetně Nalco	10 756,5	9927,5	9854,6	n/a	n/a
2003, pro forma, bez Nalco (1)	10136,6	9316,3	9221,2	10947,7	39621,8
2004	10312,2	9608,6	9462,9		29383,7
Hrubá změna v %	+ 1,7 %	3,1 %	2,6 %		

- (1) přenastaveno s cílem vyloučení výnosů Nalco. Nalco byla prodána během 4. čtvrtletí roku 2003 a je zúčtována metodou ekvivalence v konsolidovaných finančních výkazech za rok 2003. Nalco byla s výnosy ve výši 1864,5 mil. EUR plně konsolidována při vykazování výnosů za 3. čtvrtletí roku 2003.