

Paříž, 1. února 2005

## Tisková zpráva

### Trvalý růst výnosů v roce 2004

**Výnosy: 40,7 miliard EUR**

**Organický růst: + 6,2 %**

Celkové výnosy společnosti Suez dosáhly v roce 2004 objemu 40,7 miliard EUR ve srovnání s rokem 2003, kdy výnosy dosáhly 39,6 miliard EUR, což představuje organický růst výnosů ve výši 6,2 %.<sup>1</sup>

Organický růst výnosů byl způsoben zejména:

- Electricity & Gas International díky pokračujícímu rozšiřování činností LNG ve Spojených státech (+ 124 mil. EUR), komerčnímu úspěchu Tractebel Energy Services Inc (TESI) v souvislosti s přímými prodeji průmyslovým a obchodním klientům ve Spojených státech (+ 336 mil. EUR) a rozběhu pěti nových elektráren v roce 2003 a 2004 (+ 673 mil. EUR)
- Zvýšení tržeb z prodeje el. energie a zemního plynu v Evropě (+ 885 mil. EUR) prostřednictvím optimalizace smluvního portfolia a výrobního zařízení energie.
- Růst činností Energy and Industry Services (+ 310 mil. EUR), díky obchodní expanzi Elyo/TES a Fabricom.
- Činnost Water Europe (+ 104 mil. EUR), hlavně ve Francii a ve Španělsku s mezinárodní činností v oblasti vodárenských a kanalizačních služeb (+ 76 mil. EUR).

Při uvážení dopadů prodejů, fluktuací směnného kurzu a růstu cen zemního plynu **byl celkový růst výnosů na úrovni 2,8 %**. Po prodeji společností z oblasti sektoru komunikací jsou nyní výnosy tvořeny zcela obchodními oblastmi Skupiny v odvětví energetiky a životního prostředí. Skupina generovala 89 % veškerých výnosů v Evropě a v Severní Americe, v samotné Evropě je to 80 %.

Celkový růst výnosů (+ 1 118 mil. EUR) se rozděluje následuje:

---

<sup>1</sup> Viz strana 5 uvádějící rozpis organického růstu výnosů na základě srovnání.

- Organický růst (+ 2 300 milionů EUR)
- Změna struktury Skupiny (- 801 mil. EUR), včetně prodeje společností v sektoru komunikací (- 678 mil. EUR) a Cespa (- 439 mil. EUR) a ukončení smlouvy s Puerto Ricem (- 449 mil. EUR). Toto bylo částečně kompenzováno deregulací v Belgii, která je spojena hlavně se zřízením Electrabel Customer Solutions (+ 942mil. EUR).
- Fluktuace směnného kurzu (- 456 mil. EUR), hlavně kvůli americkému dolaru (- 338 mil. EUR)
- Dopad růstu cen zemního plynu (+74 mil. EUR)

## PODÍLY OBCHODNÍCH ČINNOSTÍ NA VÝNOSECH

V mil. EUR	31. prosince 2004	31. prosince 2003	Hrubá změna	Organický růst <sup>(1)</sup>
<b>Energetika</b>	<b>29 333,6</b>	<b>26 634,6</b>	<b>10,1 %</b>	<b>8,1 %</b>
<b>Životní prostředí</b>	<b>11 405,8</b>	<b>12 309,7</b>	<b>7,3 %</b>	<b>1,6 %</b>
<b>Ostatní <sup>(2)</sup></b>	<b>-</b>	<b>677,5</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Skupina celkem</b>	<b>40 739,4</b>	<b>39 621,8</b>	<b>2,8 %</b>	<b>6,2%</b>

(1) Viz srov. tabulka rozpisu růstu s porovnatelnými údaji na straně 5

(2) Společnosti v sektoru komunikací byly prodány na začátku roku 2004 byly z konsolidace vyloučeny k 1. lednu 2004

## VÝNOSOVÉ TRENDY PODLE OBCHODNÍ ČINNOSTI

### o ENERGETIKA

Výnosy z energetiky narostly celkově + 10,1 % se zvýšením organického růstu +8,1 %. Zvýšení cen zemního plynu spolu s pozitivním dopadem změn ve struktuře Společnosti (+ 875 mil. EUR) více než kompenzačně vyrovnaly negativní dopad fluktuací směnného kurzu (- 354 mil. EUR).

(v mil. EUR)	31. prosince 2004	31. prosince 2003	Hrubá změna	Organický růst
Electricity & Gas Europe	14 242,3	12 747,3	11,7 %	4,4 %
Electricity & Gas International	5 397,0	4 490,8	20,2 %	30,5 %
Energy and Industrial Services	9 694,3	9 396,5	3,2 %	3,3 %
<b>ENERGETIKA</b>	<b>29 333,6</b>	<b>26 634,6</b>	<b>10,1 %</b>	<b>8,1 %</b>

Výnosy z Electricity Gas Europe (EGE) se zvýšily o +11,7 % k 31. prosinci 2004. Ve srovnání se výnosy zvýšily o + 566 mil. EUR, což odpovídá organickému růstu o + 4,4 %.

- Elektrická energie

Organický prodej el. energie se zvýšil o 6,7% nebo o + 456 mil. EUR v podmínkách organického růstu. Do konce roku 2004 dosáhl prodej el. energie 145,1 tis Wh, z toho je 69,8 tis. Wh z Belgie, 43,6 tis. Wh mimo Belgie a 31,7 tis. Wh z velkoobchodního trhu. V roce 2004 představují tržby z regulovaného trhu (belgické meziměstské společnosti) 8% prodaných objemů, ve srovnání s 16,3 % v roce 2003.

- Výnosy z velkoprodeje realizované v rámci optimalizace obou generačních zařízení a smluvního portfolia Electrabel na evropské úrovni dosáhly k datu 31.prosince 2004 nárůstu na 1 222,5 mil. EUR v porovnání s 729,2 mil. EUR k 31. prosinci 2003.
- V Belgii byly vzrostly výnosy o 1,2%. Díky nárůstu prodejů u hlavních průmyslových odběratelů, prodeje se udržely a to navzdory tomu, že ve Flandrech vstoupila k 1. červenci 2003 v platnost deregulace trhu s el. energií a dílčí deregulace nastoupila v Bruselu a Valonsku od 1.července 2004. Narušení prodáváných objemů vázaným zákazníkům návazně na deregulaci bylo ve skutečnosti vyrovnáno stabilní úrovní dodávek pro průmyslové zákazníky.
- Mimo Belgie stouply tržby z prodeje el. energie zvláště v Německu (+33%) a ve Francii (+22%). Celkově ale došlo k mírnému poklesu reflektujícímu prodeje holandským distributorům (+ 93 mil. EUR), které byly zaúčtovány pod výnosy z „velkoprodeje“ (viz výše).

#### - **Zemní plyn**

- Organický růst prodeje mimo skupinu společností Distrigaz se zvýšil o +11,1 % (+ 211 mil. EUR), což je způsobeno hlavně tradingovými činnostmi (881 mil EUR v roce 2004 oproti 630 mil EUR v roce 2003).
- Prodeje zemního plynu Electrabel vzrostl (+14,9% nebo +238 mil. EUR) z titulu zvýšených velkoobchodních transakcí (482 mil EUR v roce 2004 oproti 261 mil EUR v roce 2003) na základě optimalizace jeho smluvního portfolia a schopnosti bránit se dopadům deregulace, která byla provedena ve Flandrech (k 1. červenci 2003) a ve Valonsku (částečná deregulace k 1. lednu 2004)
- Příspěvek prodeje Fluxys k organickému růstu byl + 39 mil. EUR.

#### - **Další aktivity**

Další aktivity byly poklesové (-369 mil EUR) z důvodů převážně na straně snížení fakturačních cen meziměstským společnostem následně na deregulaci el. energie na belgickém trhu.

**Výnosy Electricity Gas International vzrostly** o + 30,5 % (nebo + 1 261 mil. EUR), a to na základě srovnatelného strukturálního směnného kurzu a na základě ceny zemního plynu.

Tento růst je vysvětlen hlavně rozběhem nových kapacit výroby el. energie, průběžné expanze vývoje přepravy kapalného plynu LNG, zplyňování a dynamiky obchodních činností. Toto vede ke zlepšenému využití stávajících kapacit, lepším smlouvám a zvýšenému objemu prodejů průmyslovým a obchodním zákazníkům, kteří těží ze zlepšeného ekonomického prostředí.

Tento růst pochází zejména z:

- *Severní Amerika:*
  - zvýšení tržeb Tractebel LNG North America (+ 124 mil. EUR), nebo zvýšení objemu o +12%, z titulu zvýšení kapacity odpařování na terminálu Everett, nové smlouvy o dodávkách, které vstoupily v platnost v dubnu 2003 a prodeje ostatním terminálům LNG.
  - rozběh tří nových elektráren (+ 428 mil. EUR): Monterrey, Mexico v dubnu 2003, Chehalis v říjnu 2003 (520 MW) a Wise v Texasu v červenci 2004 (720 MW).
  - obchodní úspěch Tractebel Energy Services Inc. v oblasti přímého prodeje energie průmyslovým a obchodním klientům (+ 336 mil. EUR).
- *Asie*, postupný rozběh elektrárny Bowin (740 MW) v Thajsku v lednu 2003 a elektrárny Baymina (770 MW) v Turecku v únoru 2004 (+ 245 mil. EUR).
- *Latinská Amerika*, hlavně Brazílie, kde tržby narostly v organickém růstu + 149 mil. EUR hlavně díky postupné výměně “původních smluvních objemů” za nové dvoustranné smlouvy s distributory a průmyslovými zákazníky. Chile a Peru pokračují v nárůstu objemů a cen dosažených na základě výhod příznivých podmínek.

Zvýšení činností **Energy and Industrial Services dosáhlo + 310 mil. EUR (+ 3,3 %):**

- obchodní činnosti Elyo zaznamenaly růst (+ 4,9%), což je hlavně výsledkem obchodního rozvoje ve Francii (+ 62 mil. EUR), v Beneluxu (+ 34 mil. EUR) a v Itálii (+ 40 mil. EUR).
- Ineo a Endel (Groupe Fabricom) zvýšily činnosti (+3,4 % a 5,4 % příslušně) zatímco prodeje v klimatizaci a klimatizačním řízení HVAC byl nárůst + 3,6%. Pro tento rok, Groupe Fabricom se mírně zvýšil díky obchodní dynamice a zvýšeným zaměřeným prodejům, a to i navzdory zhoršenému oslabenému obchodnímu prostředí v Nizozemí.
- Obchodní činnost (Tractebel Engineering) byly v roce 2004 poznamenány dokončením zakázek na kogenerační jednotky ve Francii.

#### - **Životní prostředí**

V mil. EUR	31.PROSINCE 2004	31.PROSINCE 2003	Hrubá změna	Organický růst
<i>Water Europe (1)</i>	4 115,0	3 944,3	4,3 %	2,7 %
<i>Waste Services Europe</i>	4 419,8	4 923,3	- 10,2 %	0,0 %
<i>Degrémont</i>	810,8	864,3	- 6,2 %	- 3,4 %
<i>Ostatní/mezinárodní</i>	2 060,2	2 577,8	- 20,1 %	5,4 %
<b>ENVIRONMENT</b>	<b>11 405,8</b>	<b>12 309,7</b>	<b>- 7,3 %</b>	<b>1,6 %</b>

(1) včetně výnosů Ondeo Industrial Solutions PODLE SEIS v roce 2003, 168 mil. EUR

**SUEZ Environnement** generovala výnosy ve výši 11,4 miliard EUR (ve srovnání s 12,3 mld. v roce 2003) jako výsledek změny ve struktuře Skupiny (- 981 mil. EUR, což je způsobeno hlavně prodejem Cespa a zrušením smluv v Portoriku) a fluktuacemi směnného kurzu (- 102 mil. EUR).

Organický růst byl na úrovni + 1,6 % nebo + 178 mil. EUR.

- i přes méně příznivé podmínky počasí ve Francii než v roce 2003, Water Europe zaznamenal nárůst + 2,7 % v roce 2004 (104 mil. EUR) v důsledku nárůstu aktivit Agbar (Španělsko) a silnému zvýšení výnosů z odkanalizování a služeb ve Francii, a to navzdory nižším daním vybranými jménem třetích stran.
- činnosti v oblasti likvidace odpadů ve Francii se zvyšují (+ 60 mil. EUR nebo + 3,3%, na základě spuštění dvou nových spaloven odpadů) a v Anglii (+ 11 mil EUR nebo + 1,6% zvláště na základě zvýšených výnosů ze sběru průmyslových a obchodních odpadů). Situace v Německu a v Holandsku je stabilizována ve 4 kvartále i přes nepříznivé ekonomické podmínky, ukončení některých smluv s obcemi a tlaku na snížení cen na sběr a třídění odpadů v Německu. Celkově zůstaly výnosy ve strukturálním a směnném porovnání pro Waste Services Europe stabilní.
- V mezinárodní oblasti byl zaznamenán kladný organický růst (+ 105 mil EUR nebo 5,4%), a to hlavně zvýšením následně po rozběhu Farfana v Chile <sup>(2)</sup>, pokračující expanzi v Brazílii, Austrálii a v Číně.
- Smíšené výsledky Degrémontu (3,4% snížení organických výnosů nebo – 28 mil EUR) odráží progresní vývoj ve Francii a rozběh kontraktů v Jordánsku, které byly kompenzovány předně poklesem v Anglii a ukončením kontraktu v Bogotě. V nedávné době podepsané významné smlouvy (vč. Halifax, Valenton a Moskva) povedou k významným výnosům v roce 2005.

## **ROZPIS VÝNOSŮ PODLE GEOGRAFICKÉ OBLASTI**

Největší objem výnosů skupiny pochází ze Evropy a Severní Ameriky, samotná Evropa představuje 80 % výnosů.

### Rozpis výnosů podle geografických oblastí:

(v mil. EUR)	31. prosince 2004	% podílu	31. prosince 2003	% podílu	Změna 2004/2003
<b>Francie</b>	<b>9 460,8</b>	<b>23,2 %</b>	<b>9 750,5</b>	<b>24,6 %</b>	<b>- 3,0 %</b>
<b>Belgie</b>	<b>12 920,7</b>	<b>31,7 %</b>	<b>11 472,7</b>	<b>29,0 %</b>	<b>12,6 %</b>
<b>Mezisosučet Belgie, Francie</b>	<b>22 381,5</b>	<b>54,9 %</b>	<b>21 223,2</b>	<b>53,6 %</b>	<b>5,5 %</b>
<b>Ostatní EU</b>	<b>8 375,2</b>	<b>20,6 %</b>	<b>9 005,5</b>	<b>22,7 %</b>	<b>- 7,0 %</b>
<b>Ostatní evropské země</b>	<b>1 663,6</b>	<b>4,1 %</b>	<b>1 377,6</b>	<b>3,5 %</b>	<b>20,8 %</b>
<b>Mezisosučet Evropa</b>	<b>32 420,3</b>	<b>79,6 %</b>	<b>31 606,4</b>	<b>79,8 %</b>	<b>2,6 %</b>
<b>Severní Amerika</b>	<b>3 884,4</b>	<b>9,5 %</b>	<b>3 885,4</b>	<b>9,8 %</b>	<b>0,0 %</b>
<b>Mezisosučet Evropa a Severní Amerika</b>	<b>36 304,7</b>	<b>89,1 %</b>	<b>35 491,7</b>	<b>89,6 %</b>	<b>2,3 %</b>
<b>Jižní Amerika</b>	<b>1 955,0</b>	<b>4,8 %</b>	<b>1 702,1</b>	<b>4,3 %</b>	<b>14,9 %</b>
<b>Asie, Střední východ a Oceánie</b>	<b>1 902,7</b>	<b>4,7 %</b>	<b>1 866,8</b>	<b>4,7 %</b>	<b>1,9 %</b>
<b>Afrika</b>	<b>577,1</b>	<b>1,4 %</b>	<b>561,1</b>	<b>1,4 %</b>	<b>2,8 %</b>
<b>Celkem</b>	<b>40 739,4</b>	<b>100,0 %</b>	<b>39 621,8</b>	<b>100,0 %</b>	<b>2,8 %</b>

*. Změna výnosů ve Francii byla + 3 % vyjma dopadu prodeje sektoru komunikací*

Růst byl zachován ve Francii a v Belgii. + 12,6 % v Belgii, 2/3 z toho z důvodu automatického nastavení z titulu deregulace v Belgii ECS a 3 % ve Francii vyjma dopadu odprodeje sektoru komunikací (podíl 677,5 mil. EUR ve výnosech za rok 2003 v této oblasti).

Podíl ostatních zemí Evropské unie klesl jaké výsledek odprodeje Cespa. V Severní Americe bylo ukončení smlouvy v Portoriku a negativní dopad fluktuace směnného kurzu kompenzováno růstem Tractebel North America.

## POROVNATELNÝ ORGANICKÝ RŮST VÝNOSŮ

### Porovnatelný organický růst výnosů

V mil. EUR	31. prosince 2004	31. prosince 2003	Organický růst
<b>Vykazované výnosy</b>	<b>40 739,4</b>	<b>39 621,8</b>	
Změny ve struktuře skupiny(1)	<b>(1 172,5)</b>	<b>(1 524,2)</b>	
Zrušení kontraktu v Portoriku		<b>(449,5)</b>	
Fluktuace kurzů		<b>(455,6)</b>	
<b>Porovnatelné hodnoty</b>	<b>39 556,9</b>	<b>37 266,5</b>	<b>6,2%</b>

(1) výnosy společností poprvé konsolidovaných v roce 2004 a výnosy dekonsolidovaných společností za rok 2003

## ROZPIS ČTVRTLETNÍCH VÝNOSŮ

(V mil. EUR)	1. čtvrt.	2. čtvrt.	3. čtvrt.	4. čtvrt.	úhrn
<b>2003 vykazované</b>	10 756,5	9 927,5	9 854,6	n/a	n/a
2003, pro forma, bez Nalco (1)	10 136,6	9 316,3	9 221,2	10 947,7	39 621,8
2004	10 312,2	9 608,6	9 462,9	11 355,7	40 739,4
<b>Hrubá změna v %</b>	<b>1,7 %</b>	<b>3,1 %</b>	<b>2,6 %</b>	<b>3,7%</b>	<b>2,8%</b>

(1) přenastaveno s cílem vyloučení výnosů Nalco. Nalco byla prodána během 4. čtvrtletí roku 2003 a je zúčtována metodou ekvivalence v konsolidovaných finančních výkazech za rok 2003. Nalco byla s výnosy ve výši 1864,5 mil. EUR plně konsolidována při vykazování výnosů za 3. čtvrtletí roku 2003.