

TISKOVÉ PROHLÁŠENÍ

26. února 2008

Press Service
16 rue de la Ville 1'Evéque
75008 Paris, France

Výsledky za rok 2007 : čistý zisk

Podíl Skupiny: 3,9 miliard EUR

Na jednání představenstva SUEZ dne 25. února 2008, kterému předsedal pan Gérard Mestrallet, byly schváleny výsledky Skupiny za finanční rok 2007. Účty budou předloženy ke schválení na výroční valné hromadě, která se uskuteční dne 6. května 2008.

Další zlepšení provozní výkonnosti a ziskovosti

EBITDA:	EUR 7.9 miliard (+12.4%)
Štávající provozní zisk:	EUR 5.2 miliard (+15.1%)
Čistý zisk z podílu Skupiny:	EUR 3.9 miliard (+8.8%)
Čisté výnosy z akcie:	EUR 3.09 (+8.1 %)
Dividendy na akcii:	EUR 1.36 (+13.3%)
ROCE:	13.7% (versus 13% v roce 2006)
Investice:	EUR 6.1 miliard (€ 3.9 miliard v roce 2006)

Přiměřená, vyvážená, udržitelná hodnota a obchodní model vytvářející pracovní příležitosti

Rychlé zvýšení průmyslového rozvoje:

- o Investice během roku 2006 narostly o +60%
- o Vývoj v oblasti elektrické energie, obnovitelných zdrojů energie, zemního plynu a výroby zkapalněné formy zemního plynu (LNG)
- o 26 500 nových pronájmů v roce 2007, nichž více než 10 000 ve Francii a téměř 3800 v Belgii

Pokračující dynamická strategie odměňování akcionářů :

- o Navrhované zvýšení o +13.3% u řádných dividend v roce 2007
- o Růst u řádných dividend/akcií od roku 2003: +70%
- o Program zpětného odkupu akcií (1.1 miliard EUR za rok 2007)

Výkonnostní cíle pro rok 2008:

- o Růst EBITDA asi o 10%¹
- o Zrychlený průmyslový rozvoj
- o Nový nárůst dividend pro rok 2008, pokračující program zpětného odkupu akcií (EUR 300 milionů do konce prvního pololetí roku 2008)

Výhled růstu zesílen navrhovanou fúzí s Gaz de France:

- o Cíl EBITDA po fúzi: 17 miliard EUR do roku 2010¹
- o Dokončení fúze během první poloviny roku 2008

Gérard Mestrallet, předseda a CEO SUEZ, to komentuje takto: "Představením výsledků silného růstu v roce 2007, které předčily naše cíle, SUEZ opět prokázala sílu a efektivnost našeho obchodního modelu a schopnost vytvářet hodnoty pro akcionáře. Na rozdíl od neurčitého obchodního a finančního klimatu

umožňuje dlouhodobý systém růstu obchodních činností Skupiny ambiciózní strategii rozvoje. Tato strategie je založena na vedoucím postavení o oboru, na trzích nabízejících vysoký stupeň předvídatelnosti a na důvěře známém know-how jejích týmů. Navrhovaný projekt uskutečněný s Gaz de France posiluje schopnost SUEZu kombinovat udržitelný růst, finanční disciplínu a opakující se ziskovost."

1. Na základě definice EBITDA GDF SUEZ

ANALÝZA VÝSLEDKŮ ZA ROK 2007

Skupina v roce 2007 zaznamenala další rekordní výkonnost.

Neustále se rozšiřující trhy, četné obchodní úspěchy a vyvážené příspěvky k růstu čistých zisků z každé obchodní oblasti poskytují jasný obraz budoucí výkonnosti Skupiny.

Výnosy: EUR 47,5 miliard, +7%

Během roku 2007 společnost SUEZ zaznamenala udržitelný růst obchodních činností a dosáhla výnosů na úrovni 47,5 miliard EUR. Organický růst výnosů se zvýšil během roku 2006 o +6.2% (+7.2% vyjma klimatických vlivů.²). Každá obchodní činnost k tomuto organickému růstu významně přispěla.

Silná nárůst běžného provozního zisku

Běžný provozní zisk na úrovni 5,175 milionů EUR dosáhl historicky vysokých hodnot, které se prudce zvýšily jak v oblasti celkového, tak i organického růstu (+15,1% a +10,5%).

Tento rekord je způsoben zlepšenou ziskovostí elektrárenských činností v Evropě, výkonností činností v oblasti LNG v Severní Americe a rozšiřujícím se prodejem elektrické energie v Latinské Americe. Služby v oblasti energetiky a životního prostředí zaznamenaly výsledky s průběžným zlepšováním, v oblasti provozního zisku.

Příjem z provozních činností byl stabilní na úrovni 5,4 miliard EUR, a to navzdory nižším výnosům z likvidací. V roce 2006 vytvořily likvidace kapitálové zisky na úrovni 1,1 miliard EUR, versus 0,3 miliard EUR v roce (zejména prodej Applusu společností Agbar, odprodej akcií Electrabelu v meziměstských společnostech ve valonském a bruselském regionu a prodej 3% podílu Electrabelu v Elia).

Čistý zisk podílu Skupiny : 3,9 miliard EUR

Čistý zisk podílu Skupiny dosáhl 3,9 miliard EUR (ve srovnání s 3,6 miliardami EUR v roce 2006), zvýšení 8,8%, což je zejména výsledkem uznání odložených ztrát (pozitivní dopad ve výši 500 milionů EUR) způsobený prodejem SUEZ-Tractebel společnosti Electrabel.

Opakující se čistý zisk vzrostl o 12.3%.

Další zlepšování ziskovosti Skupiny

Návratnost investovaného kapitálu (ROCE) vzrostla na 13.7%, versus 13% na konci roku 2006.

Zvýšená tvorba likvidity, zrychlený průmyslový rozvoj, zdravá finanční struktura

Čistý cash flow se zvýšil o +16.5% na 4 miliardy EUR.

V roce 2007 Skupina realizovala průmyslové a finanční investice ve výši 6,1 miliard EUR, což je celkové zvýšení o +60% za rok 2006. SUEZ používá přísná investiční kritéria. Mezi investicemi za rok 2007 bylo několik projektů do obnovitelných zdrojů energie (akvizice Compagnie du Vent ve Francii, Ventus Energy v Kanadě a provozy větrných elektráren v Portugalsku), tradiční energetické projekty (Německo, Nizozemí), zvýšení podílu v Gas Natural a vytlačení z Electrabelu.

K 31. prosinci 31, 2007, dosáhla čítá zadluženost 13,1 miliard EUR, včetně 0,9 miliard EUR ve spojitosti s tendrovou nabídkou Agbar předloženou spolu s Caixa Criteria. Tato operace zahájená v roce 2007 a dokončená na začátku roku 2008, byla jasným úspěchem. Změna v zadluženosti odráží zrychlené investice, politiku dynamického odměňování akcionářů (1,9 miliard EUR na dividendy a 1,1 miliard EUR na program zpětného odkupu akcií) a silnou tvorbu likvidity z provozních činností.

2. Odhadovaný dopad meziročních rozdílů teplot.

VÝHLED

Skupina se těší skvělým výhledům. Efektivnost obchodní strategie SUEZ je podpořena zrychlenými změnami v obchodních činnostech, ve kterých je skupina zastoupena a dynamikou cen energií v Evropě. Tato dynamika je v zásadě funkcí vyšších cen fosilních paliv, vzrůstajících obav o kvalitu životního prostředí, nových požadavků na infrastrukturu a úvah o zajištění dodávek energií.

Ambiciózní cíle roku 2008

Na základě svých obchodních úspěchů a obzvláště slibných vyhlídek na růst si skupina stanovila ambiciózní finanční cíle na rok 2008:

- Růst EBITDA v rozmezí +10%

- Více investic v roce 2008 než v roce 2007

- Sledování programu zpětného odkupu akcií (300 mil. EUR do konce prvního pololetí roku 2008)

- Udržení třídy úvěruschopnosti "A"

- Další nárůst dividend v roce 2008 a politika vyššího vyplácení dividend než je 50% opakující se čistý zisk.

Zrychlení průmyslových investic

Cílem skupiny pro rok 2008 je překročit úroveň investic v roce v roce 2007.

Tyto investice budou zohledňovat přísnou finanční disciplínu skupiny (udržení ratingu "A" u střednědobé zadluženosti a dodržování přísných interních investičních kritérií) a zaměří se v zásadě na obnovitelné a konvenční zdroje výroby el. energie, zejména v Evropě, Latinské Americe a v Severní Americe.

Pokračující strategie dynamického odměňování akcionářů

Na základě výsledků roku 2007 a příznivého výhledu pro každou z obchodních oblastí skupiny se představenstvo na svém jednání dne 25. února 2008 rozhodlo doporučit výroční valné hromadě, která se uskuteční dne 6. května 2008 řádnou dividendu na úrovni 1,36 EUR za rok 2007, což bude představovat zvýšení o +13.3% ve srovnání s dividendami vyplácenými za rok 2006.

Dividendy se zvyšují neustále od roku 2003 (+70%) , což odráží program dynamického odměňování akcionářů, a to v souladu s vývojem zisku a nabízenou návratností investic, která je konkurenceschopná v celém sektoru.

Od roku 2007 se tato politika výplaty dividend odráží i v programu zpětného odkupu akcií , který bude v roce 2008 pokračovat.

5-letý program náboru k získání 110 000 nových zaměstnanců

Skupina má zájem zaměstnat mezi roky 2008 a 2012 celkem 110 000 nových zaměstnanců, a to včetně 52 000 ve Francii a 10 000 v Belgii. Tato politika aktivního zaměstnávání odpovídá vývoji obchodních činností SUEZ, předpokládaným strukturálním změnám v požadavcích jednotlivých činností a nutnosti přizpůsobit zdroje skupiny potřebám zákazníků.

Tento souhrnný náborový program odráží důvěru skupiny v budoucnost, kdy bude nabírat, investovat a sdílet výsledky své výkonnosti se zaměstnanci. Tímto programem se SUEZ dostává na přední místo mezi evropskými náboráři.

Budoucnost podpořená fúzí s Gaz de France

Slibný výhled skupiny je posílen projektem fúze s Gaz de France. GDF SUEZ se stane vedoucím globálním hráčem v energetice a vedoucí společností v oblasti podniků veřejných služeb.

Během roku 2007, SUEZ a Gaz de France dále aktivně pracovaly na svém rozvoji. Ještě před uvážením synergických vlivů této fúze se jejich výkonnost v roce 2007 odrazila v ziskovosti jejich příslušných obchodních činností.

Společný integrační tým GDF SUEZ již pracuje na zajištění toho, že nová skupina bude provozuschopná od prvního dne fúze, která je plánována na první pololetí roku 2008.

GDF SUEZ si nastavila cíle výkonnosti, které odpovídají jejím ambicím: -

17 miliard EUR v EBITDA do roku 2010¹

10% až 15% průměrný roční růst dividend na akcii u dividend vyplácených mezi rokem s 2007³ a 2010

Silná rating úvěruschopnosti "A".

Výsledky za rok 2007 budou přenášeny v přímém přenosu v úterý, 26. února 2008 v 8:30 (pařížského času) a poté budou k dispozici na webových stránkách SUEZ: <http://www.suez.com>

2007 Hlavní body

SUEZ Environment

Úspěšná nabídka v soutěži pro Agbar, v partnerství s La Caixa a Hisusa.

Obnovení smlouvy na sběr odpadů a čištění odpadních vod s městem Indianapolis (9 let, 178 milionů EUR).

Smlouva na návrh, výstavbu a provoz zařízení na opětovné využití odpadních vod v Dubaji (smlouva v hodnotě 800 milionů USD).

Degrémont získal zakázku na výstavbu nové čistírny odpadních vod v Le Havre (76 milionů EUR).

Degrémont podepisuje dvě smlouvy v Indii na návrh, výstavbu a provoz úpravny vod v Mumbai (Bombaji) a na zařízení na recyklaci odpadních vod v Novém Delhi (86 milionů EUR).

Degrémont podepisuje dvě smlouvy na čistírnu odpadních vod v Káhiře (55 milionů EUR).

Manažerská smlouva na provoz systému sběru odpadních vod zahrnujícího 4 čistírny pro město Grasse (20 let, 124 milionů EUR).

Degrémont a Agbar podepisují smlouvu na provoz čistírny odpadních vod ve Farfana, Chile (10 let, 150 milionů EUR)

Agbar podepisuje smlouvu na provoz vodovodních a kanalizačních služeb ve městě Oran (5,5 let, 30 milionů EUR).

Akvizice 33% Aguas de Valencia, společnosti odpovědné za řízení vodovodní sítě v regionu Valencie (135 milionů EUR).

Smlouva s městem Nîmes (Francie) na čištění komunikací a sběr komunálního odpadu (7 let, 30 milionů EUR).

Smlouva na provoz zařízení na biometanizaci v Montpellier (10 let, 120 milionů EUR).

Smlouva na návrh, výstavbu a provoz mechanické-biologické třídičky komunálního odpadu v regionu Ales (Gard) (22 let, 123 milionů EUR).

Akvizice Easco (VB), specializované na recirkulaci kovů (výnosy roku 2006 na úrovni 110 milionů EUR).

Návrh, výstavba provoz biologicko-mechanické čistírny odpadních vod v Mindarie, Austrálii (20 let, 72 milionů EUR).

